

INFORMAZIONI GENERALI

La consapevolezza di sé e la conoscenza dell'impatto della propria comunicazione sull'interlocutore sono le chiavi che determinano il successo di un consulente: rappresentano infatti le «scorciatoie di accesso» per una gestione consapevole del rapporto, migliorando la trasmissione delle informazioni e la comprensione reciproca.

Una volta creata una relazione costruttiva con l'interlocutore, il consulente indaga sul perché egli abbia intrapreso certe strade nella sua vita e non altre. Sa quindi andare in profondità e scoprire quali motivazioni guidano le sue scelte di vita e determinano in lui la soddisfazione per le proprie decisioni.

Nella dinamica della comunicazione ogni motivazione usa un linguaggio specifico: emerge in modo chiaro dalle scelte lessicali di ognuno e da come si struttura il proprio pensiero.

Un modello chiaro rende possibile a chi osserva e ascolta con attenzione la scoperta dei desideri dell'altro e delle motivazioni alla loro base, e quindi l'identificazione della strategia più adatta da attuare.

SEDE DEL CORSO

Spazio Cantoni

Via Giovanni Cantoni, 7 — 20144 Milano
(MM1 — Conciliazione)



A.I.S.P.A.



Associazione Italiana Sessuologia
Psicologia Applicata

Seminario Le motivazioni in sessuologia

MILANO, 31 maggio 2014

Accreditato ECM per
medici, psicologi, ostetriche, assistenti sanitari,
infermieri, fisioterapisti, educatori professionali

Con il Patrocinio della
Federazione Italiana di Sessuologia Scientifica (F.I.S.S.)



PROGRAMMA

9.00 Introduzione alla giornata

I SESSIONE 9.15—11.00

L'interesse per l'altro: l'ascolto a fondamento della relazione

Le leve motivazionali: il modello di riferimento

Dall'anamnesi alla scoperta dei desideri

COFFEE - BREAK 11.00 - 11.15

II SESSIONE 11.15—13.15

Scegliamo le parole giuste: la gestione delle leve motivazionali nell'attività del sessuologo

APERITIVO AISPA 13.15 - 13.45

III SESSIONE 13.45—15.45

La tecnica delle domande per sintonizzare il proprio messaggio con le motivazioni del paziente

COFFEE - BREAK 15.45 - 16.00

IV SESSIONE 16.00 —18.00

Esperienza pratica: la conduzione del colloquio di consulenza, dal primo contatto alla risoluzione del rapporto

OBIETTIVO DEL SEMINARIO

La giornata sarà dedicata alla presentazione di un nuovo modello che favorisce la costruzione di una relazione empatica con il paziente più profonda e duratura nel tempo.

L'obiettivo è acquisire una maggiore consapevolezza del sistema di valori di riferimento dell'interlocutore e in base a questo scegliere in quali termini personalizzare il messaggio che si vuole trasferire.

Il seminario si rivolge a chi desidera specializzare le proprie competenze nella conduzione dei colloqui di consulenza sulle problematiche inerenti alla sessualità attraverso una impostazione del dialogo basata sulla scoperta dei reali desideri che muovono l'interlocutore.

DOCENTI

Dott. Diego Ingrassia

Trainer specializzato in comunicazione
Analista del comportamento emozionale e coach

Dott.ssa Valentina Gentileschi

Psicologa e formatrice, esperta in coaching e problem solving strategico.

ISCRIZIONI

Partecipanti 120€ (146,40€ con IVA)
Soci AISPA 100 € (122 € con IVA)
Soci AISPA gold 80 € (97,60 € con IVA)

Numero massimo di iscritti: 40
8 crediti formativi ecm

SEGRETERIA ORGANIZZATIVA

A.I.S.P.A.
Via Marostica, 35—20146 Milano
Tel. 333/9014987 (Barbara)
info@aispa.it